

認定経営革新等支援機関から最新情報を配信！！

今年の締めくくりに見直すべき経営の4大課題！ 来年の成長戦略をつくるための整理ポイント

1年の締めくくりは、経営を見直す絶好のタイミングです。「売上」「資金」「人材」「承継」など、後回しになっていた課題はありませんか？いま自社の状況を整理し、来年へ向けて確かな一步を踏み出す準備を進めるチャンスです。

経営のお悩み対策4選 — 専門家と一緒に次の一步を

① 売上を増やしたい

既存顧客だけでは持続的な成長は難しく、企業が将来も成長し続けるためには、新しい顧客や販路の開拓、商品・サービス開発に継続的に取り組むことが欠かせません。

●補助金や支援制度を活用してみよう！

- ・ものづくり補助金
新製品や新サービスの開発、海外市場開拓等を支援
- ・新規輸出1万社支援プログラム
国内取引での輸出から海外バイヤーとの商談まで「はじめて輸出」を支援

●売上を増やすためのヒント！

- ・営業力の強化、展示会の出展、ネット通販への取組また、国内外だけでなく海外への販路拡大

販路開拓や商品開発は負担が大きいため、専門家の支援を受けることで成功しやすくなります。不足する経営資源を補い、計画的に進めることができます。



③ 事業承継が気になる

経営者の高齢化により事業承継は重要な課題です。会社の現状や課題を見る化し、強みを磨いたうえで「事業承継計画」を作成し、計画的に引き継ぎを進めます。

●補助金や支援制度を活用してみよう！

- ・事業承継・M&A補助金
事業承継を契機として経営革新等を行う中小企業・小規模事業者を支援
- ・経営承継円滑化法による支援
税制支援、金融支援等により、中小企業の事業承継を総合的に支援
- ・事業承継・集約・活性化支援資金
事業を承継・集約される中小企業者の資金調達の円滑化を支援



事業承継は、経営者が事業承継の必要性を認識することから始まります。事業承継の一連の流れについて理解するためにもまずは、専門家に相談しましょう。

専門家の支援を受けながら、自社の強み・課題を整理してみませんか？今年を締めくくる今だからこそ、来年を見据えた経営改善の第一歩を。

～認定支援機関で対応できます～

各種補助金申請

経営改善計画書の作成

優遇金利での資金調達

創業支援

詳しく述べは当事務所まで
お尋ねください

など…

▼動画でも
ご視聴できます

